



Nexo BPO

Business Partner Outsourcing

www.nexobpo.com

¿QUÉ ES NEXO BPO?

Somos un equipo de profesionales enfocados principalmente en hacer más eficiente y rentable tu negocio. Entendimos - con los años - que una empresa necesita y busca como objetivo fundamental **MEJORAR sus VENTAS**, pero no siempre cuenta con las herramientas necesarias para vender más, desconocen como reducir costes o simplemente no cuentan con la adecuada asesoría de *back office*.

En Nexo BPO nos especializamos en **TRANSFORMACIÓN Y REESTRUTURACIÓN EMPRESARIAL** mediante el diagnóstico y formulación estratégica de un conjunto de acciones de corto, mediano y largo plazo requeridas para mejorar el posicionamiento y crecimiento de tu empresa.

En grandes empresas la ejecución de acciones de plan estratégico son responsabilidad de las Gerencias, en tanto que el seguimiento estratégico le corresponde al Directorio (Accionistas). En PYME´s, la conducción estratégica recae en el Gerente/Dueño y también en los ejecutivos que lo secundan, quienes en su mayoría son expertos en su área, más no en procesos de dirección comercial, siendo aquí donde Nexo BPO comienza a jugar un rol en tu empresa.





¿QUÉ HACEMOS?

En Nexo BPO hacemos - principalmente - que nuestros clientes **vendan más y mejor** que si lo hicieran sin la adecuada asesoría.

Nuestro sistema es **100% integral**, comienza desde el análisis y diagnóstico del negocio de nuestros clientes y se desarrolla a través de una constante ejecución del diseño que adoptamos en conjunto.

Nuestro servicio es **único e innovador** en el mercado, pues contempla todas las herramientas que una compañía requiere (Comercial, Legal, HR, Tributario, etc.) a la hora de avanzar **al siguiente nivel**.

Nexo BPO actúa como consultora y **back office** en el proceso de formulación estratégica de PYME´s:
Misión, visión, valores, objetivos estratégicos, acciones de corto, mediano y largo plazo, revisión de modelo y plan de negocio, sistemática de marketing y ventas.

¿QUÉ OBTIENEN NUESTROS CLIENTES?

- 1. Crecimiento:** TODAS las empresas que han confiado en nosotros mejoran sus procesos productivos y, en consecuencia, sus ventas.
- 2. Asesoría:** Contarás con un *partner* estratégico que te brindará asesoría en las áreas clave de tu negocio, esto es: i) Gestión comercial, ii) Control, cumplimiento y planificación tributaria, iii) Protección y Representación Legal y iv) Asesoría en HR e implementación de coaching para ti y tu personal de confianza.
- 3. Maduración:** Las empresas pasan por una **TRANSFORMACIÓN Y REESTRUCTURACIÓN COMERCIAL**, definiendo objetivos y proyectando nuevas metas a través de nuestra asesoría.
- 4. Estructura:** Te podrás concentrar en gestionar tu negocio. Contarás con un equipo multidisciplinario compuesto por Ingenieros Comerciales, Publicistas, Abogados, Contadores Auditores, Coach, Psicólogos, etc., que, en un mundo globalizado y competitivo se tornan **100% necesarios**.





¿CÓMO LO HACEMOS?

Nos enfocamos en 4 pilares clave

- 1. Gestión Comercial & Marketing:** Te ayudamos a definir una adecuada dirección comercial; trabajamos *coaching* y planes de acción para el logro de objetivos; te guiamos en la generación de sinergia de ventas, definición de roles, formulación estratégica, KPI, etc.
- 2. Asesoría Protección Legal:** Tendrás abogados especialistas en las áreas clave de tu empresa, recibiendo oportuna asesoría en la resolución de dudas, revisión y redacción de contratos, defensa en juicios y protección financiera mediante una excelente cobranza extrajudicial y judicial, etc.
- 3.- Recursos Humanos & Coaching:** *Coaching* de calidad para ti y tus ejecutivos, gestión de personal, realización del proceso de remuneración, selección de personal, evaluación de desempeño, clima laboral , etc.
- 4.- Contabilidad y Asesoría Tributaria:** Registro de transacciones, emisión de Balance, declaración de Impuestos mensuales/anuales, determinación RLI, DD.JJ. del giro, captura de datos electrónica, etc.

¿CUÁL ES EL SECRETO?

Sabemos que contar con un equipo multidisciplinario en tu empresa es, desde un punto de vista financiero y logístico, una mala decisión, por ello, con un *partner* estratégico podrás proyectar tu compañía y avanzar al siguiente nivel. Con Nexo BPO contarás con un *Back Office* de calidad y tendrás un aliado que te ayudará a mejorar tu empresa.

¿CUÁL ES EL COSTO?

Financieramente, NEXO BPO equivale a si tuvieses contratado **A SÓLO UN “PROFESIONAL JUNIOR”** en tu empresa; nuestro plan semestral base tiene un valor mensual **desde 40 UF.**

PREGÚNTATE AHORA:

¿Tu empresa tiene una estrategia definida?, ¿tienes un Abogado de confianza?, ¿cuáles son tus objetivos? ¿tienes claro el KPI de cada trabajador?, ¿cuál es tu margen? ¿te planificaste en materia de impuestos?



Gestión Comercial & Marketing

Formulación estratégica PYME

Definición de objetivos

(Re) estructuración de roles

Definición de sus KPI's

Coaching HH al dueño

Gestión de Redes Sociales

SEO / SEM

Otros

Asesoría & Protección Legal

Diagnóstico Emprsarial

Juicios Empresa

Gestions Cobranza

Asesoría Corporativa

Redacción de Contratos

Inscripción / Defensa Marca

Compliance Penal

Otros

PROPUESTA SEMESTRAL DE SERVICIO INTEGRAL



RR. HH. & Coaching

Gestión Empleados

Información de Empleados

Remuneraciones

Hunting ejecutivos

Evaluación ejecutivos

Coaching HH a ejecutivos

Medición Clima Laboral

Otros

Contabilidad & Ases. Tributaria

Registros Contables

Captura de Datos electrónicos

Balance Semestral

Estado de Resultado Semestral

Decl. Impuestos Mensuales

Declaración Imp. Anuales

Confección Reg. Empresariales

Diagnóstico Tributario.

DIAGNÓSTICO INICIAL DE TU EMPRESA
CONSULTAS & ASESORÍAS
REVISIÓN DE DCTOS.
REUNIONES SEMESTRALES POR ÁREA

¿QUIERES MÁS?
No tienes límites...





ALGUNOS TIPS

Es de vital importancia que tengas un enfoque claro para conseguir el éxito en aquello que quieres.

¿Cuál es la Misión, Visión y Valores de tu empresa?

Trabajar duro no es suficiente para que tu empresa funcione. Todo ese esfuerzo se desperdiciará si los líderes del negocio no tienen una idea a largo plazo que los oriente en el camino.

**Entonces...
¿Nos tomamos un café?**

+ de 350 clientes
+ de 1000 proyectos
+ de 12.000 tasas de café



Nexo BPO

Business Partner Outsourcing

www.nexobpo.com

